

Vendendo Online

Vivemos em uma era digital, e para compra e venda de produtos e serviços não é diferente. Que tal 3 passos essenciais para iniciar suas vendas?



Passo 1

Escolha seu produto ou serviço de acordo com que você tem mais afinidade e domínio, foque em um público alvo, pois assim seu trabalho será mais produtivo e eficiente. Escolha canais onde estão concentrados seu público alvo, assim as vendas serão eficazes.



Passo 2

Defina o valor final do seu produto com base nos gastos gerais e os lucros que deseja obter. Ofereça formas de pagamentos e entregas variadas, para que esse não seja motivo de perder vendas.



Passo 3

Invista em estratégias de marketing, de preferência por canais utilizados pelo seu público alvo, SEO é uma boa opção. Crie uma boa estrutura de atendimento ao cliente, com canais para dúvidas, suporte e pós vendas e tenha um atendimento excelente.

E aí gostou das dicas?
Quer saber mais sobre vendas online?
[Clique aqui e leia o artigo completo!](#)



PainelOnline